

第7回 いくらで売るか

はじめてのマネジメント／2026年度 後期 名前 _____

3つの方向すべてで、金額を出す

どれか1つが正しいものではありません。3つとも出してから、そのあいだで選びます。

方向	出し方	金額	その額になった計算・根拠
積み上げた額	材料費と手間に、残したい分を 足す		
相手の値段	第6回で見に行った料金表		
払ってもよい額	第3回で聞いた「いま何にいく ら払っているか」		

幅を書き出す

下限（積み上げた額） _____ 円 ~ 上限（払ってもよい額） _____ 円

下限が上限を超えていたら、いまのやり方では成り立ちません。値段ではなく、作り方か届け方を変えます。

決めた値段と、その理由

決めた値段	なぜその額にしたか 「なんとなく」だと、聞かれたときに答えられません

2割動かすと、何が動くか

	買う人の数	かかるお金	1年の売上
2割下げたら			
2割上げたら			